

Nicht Verkäufer sondern Einkäufer

Risikoanalyse und Vertragsgestaltung

Am Beginn unserer Geschäftsbeziehung stehen immer die Risikoanalyse, -optimierung und Bedarfsermittlung. Dies betrifft alle Risiken die mit Ihrer Person zusammenhängen

- Absicherung der Arbeitskraft
 - Kranken- und
 - Berufsunfähigkeitsversicherung
- Rentenabsicherung
 - private und
 - betriebliche Altersvorsorge
- Hinterbliebenenvorsorge
- etc.

sowie die Absicherung von Hab und Gut

- Gebäude
- Hausrat
- Kfz
- Rechtsschutz
-

etc.

Unter Berücksichtigung Ihrer speziellen Tätigkeitsfelder und Bedürfnisse prüfen wir, gegen welche Gefahren vorgesorgt werden muss und ob eine Versicherung die dafür angemessene Form ist. So wird sichergestellt, dass Sie nicht zu viel, aber auch nicht zu wenig versichern.

Außerdem nehmen wir unmittelbaren Einfluss auf die Tarifgestaltung Ihrer Policen und handeln für Sie risiko- und marktgerechte Prämien aus.

Wir überprüfen bestehende Verträge auf Richtigkeit und Zweckmäßigkeit der Vertragsgestaltung und der Prämiensätze.

Zu unserem Service gehört weiterhin die laufende Betreuung, Vertragsverwaltung sowie Schadensabwicklung.

-

Wünschen Sie eine Beratung über sämtliche gewerbliche und private Risiken, können Sie sich auf unsere jahrelange Erfahrung verlassen.

Für Firmen entwickeln wir neue und optimieren bestehende Versicherungen bzw. bieten Spezialdeckungskonzepte an z. B. für:

- Betriebs-, Berufs-, Produkthaftpflichtversicherung
- Gebäudeversicherung
- Geschäftsinhaltsversicherung
- Maschinenversicherung
- Elektronikversicherung
- Betriebsunterbrechungsversicherung
- Kfz-Flottenversicherung
- Kautionsversicherung
- Rechtsschutzversicherung
- etc.

Als Versicherungsmakler sind wir nicht Verkäufer der Versicherungsgesellschaften, sondern kaufen für unsere Kunden maßgeschneiderten Versicherungsschutz dort ein, wo er auf Dauer am günstigsten ist.